

El estimado lector tiene en su pantalla un número especial de *tiempo&economía* dedicado a la historia industrial. El sector económico más importante en la historia moderna, aquel que causó la Revolución en los ingresos permanentes y en términos reales de la humanidad desde mediados del siglo XVIII en Inglaterra, y cuya expansión por todo el globo ha sido un factor crucial en las ostensibles mejoras de los estándares de vida material de billones de personas desde entonces. El *dossier* aborda la historia industrial a través de cuatro artículos que examinan períodos, regiones, temáticas y debates muy diferentes. Desde los años recientes de la década de la Convertibilidad en Argentina y el desempeño del sector siderúrgico en esta coyuntura, hasta las sendas de las industrializaciones industriosas de Oriente y Occidente y el rol de la plata americana en cada una, pasando por los excesos proteccionistas encarnados en el sistema de licenciamiento importador de México durante su industrialización sustitutiva en el siglo XX, y las reverberaciones del secesionismo catalán actual y la crisis del capital en el ámbito de la Unión Europea y sus relaciones económicas con esta región.

Damián Bil, en su escrito *“La crisis en la Unión Europea: el caso de Cataluña (2017)”*, analiza el conflicto independentista en Cataluña (2017) como parte de la crisis estructural de la zona euro con especial énfasis en el fenómeno económico, el cual el autor considera es producto de la crisis del capital de largo plazo. A través del uso de algunos indicadores macroeconómicos y sectoriales de los últimos 20 años, relacionados con la producción, la industria, las finanzas públicas, el ingreso de hogares y de trabajadores, así como de un análisis de la organización productiva y de las relaciones de Cataluña con el resto de España y la eurozona, el autor intenta poner en duda la tesis de una “supuesta opresión nacional” después de las transformaciones ocurridas en esta región terminada la crisis de 2008-09. Para Bil, la explicación del conflicto independentista de Cataluña se encuentra en la crisis de la economía capitalista a nivel global que tuvo

lugar en 2008-2009, conocida como la crisis de las *subprime*, cuya manifestación fue la caída del producto interno bruto de los EE. UU., Japón y la zona núcleo de la Unión Europea, resultado de una larga serie de sucesos que de forma periódica azotan la acumulación de capital desde la década de los 70. Según el autor, esa crisis se originó por la erosión de la tasa de ganancia en el núcleo de la acumulación capitalista (EE. UU. y Europa), la cual dio lugar a un ciclo descendente del nivel de beneficio de la inversión de capital y propició la generación de “burbujas” de capital ficticio que fueron estallando desde ese momento hasta la actualidad, sin poder recomponer un crecimiento sostenido y sano de la acumulación.

Patricia Jerez, en su artículo *“Similitudes entre los sectores siderúrgico e industrial en Argentina durante el período de la Convertibilidad”*, indaga si el sector siderúrgico en Argentina adoptó las transformaciones ocurridas en el sector industrial de ese mismo país durante el período de vigencia del modelo de Convertibilidad (1991-2001), el cual se caracterizó por una mayor concentración de la actividad económica en grandes empresas que contaron con una importante participación del capital extranjero directo y generaron una considerable proporción del valor agregado industrial, explicada en un porcentaje significativo por el aumento de la productividad derivado (entre otros) de los cambios en la especialización productiva y una disminución progresiva en la utilización de mano de obra. Con base en los datos recopilados y analizados, la autora responde a su interrogante afirmando que: primero, tanto en la rama siderúrgica como en el industrial se observó una importante concentración de la actividad productiva en pocas empresas; segundo, sí hubo participación extranjera directa en la siderurgia, pero esta no alcanzó una magnitud considerable, como ocurrió en otras ramas industriales; tercero, el proceso de reconversión productiva implementado por grandes empresas, la realización de ciertas inversiones y la modernización de sus plantas, los cambios en la gestión productiva y laboral, así como la reducción en el nivel de personal que dieron cuenta

del aumento en el nivel de productividad de las empresas, fueron semejantes a los que se llevaron a cabo en la actividad siderúrgica.

Por su parte, María Fernanda Justiniano, en el escrito de su autoría titulado *“Las vías occidental y oriental de la revolución industrial y la plata americana”*, pretende mostrar la incidencia que tuvo la plata americana en los siglos previos a la Revolución Industrial con base en el nuevo consenso al que llegó en las últimas décadas la historiografía de la historia económica asiática y occidental con respecto a la intensificación del trabajo y del consumo (denominada revolución industrial), observados tanto en el Este asiático como en Europa, y que constituyó el rasgo característico de la primera globalización. Justiniano arguye que los aportes de la historiografía de la historia económica occidental y asiática han conducido a nuevos consensos y a la revisión de los relatos explicativos elaborados por la historia económica durante los últimos doscientos años. Sostiene la autora que los trabajos de investigación de Akira Hayami y Jan de Vries sobre procesos de industrialización guiados por la intensificación del trabajo y del consumo, tanto en el este de Asia como en Europa, encuentran un soporte explicativo en el enorme drenaje de la plata americana. Justiniano agrega que en Europa la plata americana permitió una intensificación del consumo de bienes asiáticos, mientras que en Asia la demanda de bienes produjo una intensificación del trabajo para manufacturar los productos destinados al comercio de exportación.

En el artículo *“Cronies, Rents, and Import Licenses: Non-tariff Trade Controls throughout Import Substitution Industrialisation (ISI) in Mexico”*, Alejandro Castañeda analiza de forma minuciosa los controles comerciales no arancelarios impuestos a las importaciones industriales durante los sexenios de Ruíz Cortines (1952 -58) y López Mateos (1958-64). Castañeda se concentra en el sistema de licenciamiento importador durante los años de la “transición” de la estrategia ISI; es decir, durante el período en el que la sustitución de importaciones se dirige hacia los bienes

intermedios y los bienes finales —la llamada “profundización” o “verticalización” del proceso. Desenterrando material primario inédito que combina con fuentes secundarias, y sobre la base de nuevas series estadísticas, el autor identifica los patrones de licenciamiento, y cuestiona la lógica (económica) y la coherencia del sistema mismo, concluyendo que el proteccionismo resultó ser excesivo e insostenible, y que este, a su vez, abrió las puertas a la creación de extra-rentas que desencadenaron en prácticas de asignaciones clientelares.

El presente número de *tiempo&economía* cierra con la recensión que hace Joaquín Perren del libro “*Historia económica de las regiones argentinas, 1810-2010*”, elaborado por Susana Bandieri, Luis Coria-López, Carlos Dabús, Lucas Llach, Osvaldo Meloni, Julio Rosales-Rosales y Alfredo Visintini, publicado en 2020.

***Elber Berdugo***

Profesor Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas,  
Universidad de Bogotá Jorge Tadeo Lozano, Colombia

***Carlos Andrés Brando***

Decano Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas,  
Universidad de Bogotá Jorge Tadeo Lozano, Colombia  
<https://doi.org/10.21789/24222704.1621>